活用イメージ ①

(例①) 新しく起業する場合

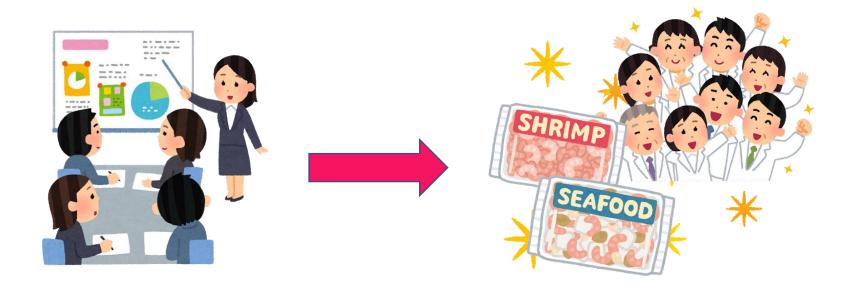




新規事業を立ち上げる場合、対象です。

活用イメージ②

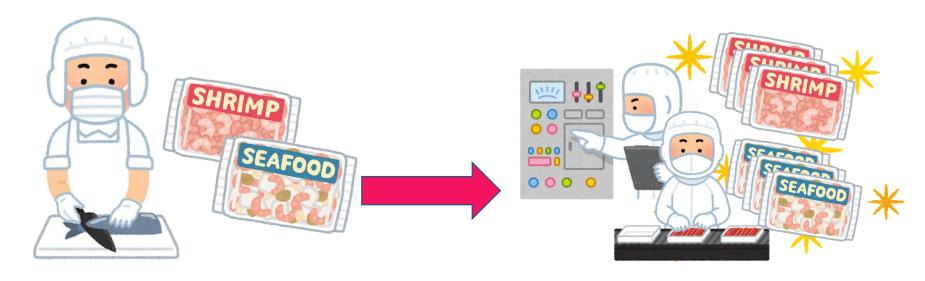
(例2) 商品を開発する場合



商品開発に係る設備の新規導入や備品の購入、商品開発費用が 対象となります。

活用イメージ③

(例③)事業者が供給量を増やすために織機を追加する場合

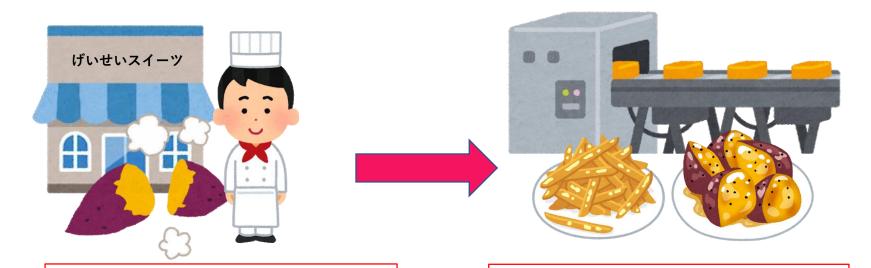


供給が追いつかないため、 月の在庫数を限定し出荷。 織機の追加により供給量が増加 ⇒安定供給が可能に!

設備の新規導入等により供給量の 増加につながる場合も対象となります。

活用イメージ ④

(例④) スイーツ店がEC/ふるさと納税用に生産量を増やすために 瞬間冷凍設備を導入する場合

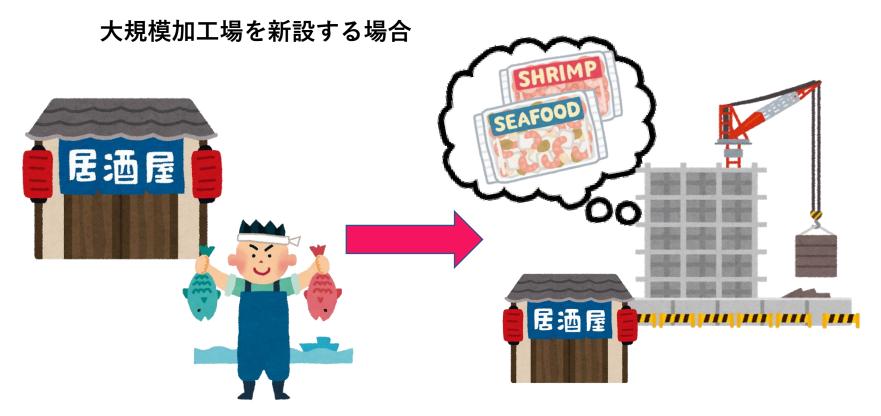


供給が追いつかないため、 月の在庫数を限定し出荷。 設備投資により供給量が増加 ⇒在庫を限定せず供給可能に

ECサイトやふるさと納税用に生産量を増やすための設備投資も対象となります。

活用イメージ ⑤

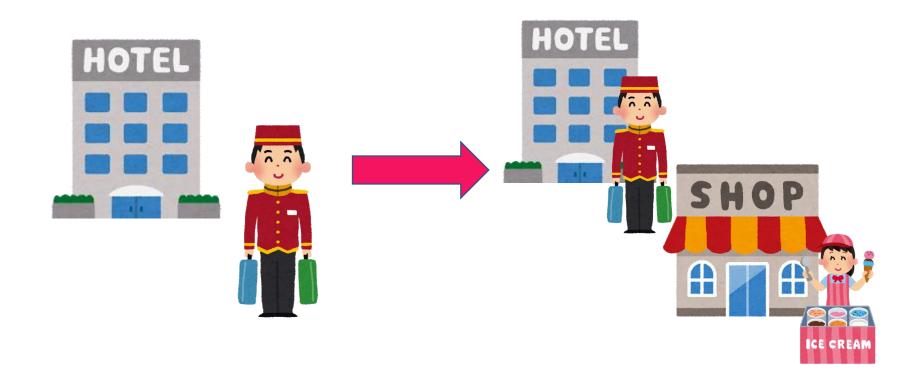
(例⑤)居酒屋がEC事業/ふるさと納税に本格参入するために



ECサイトやふるさと納税用に生産量を増やすための加工場の新設、増築も対象となります。

活用イメージ⑥

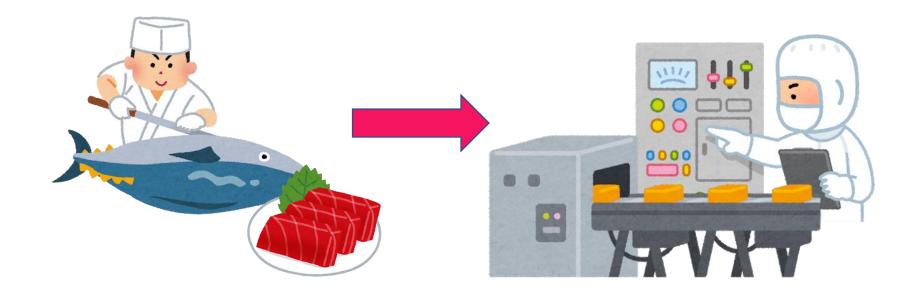
(例⑥)新しい業種を開業する場合



今経営ししている事業を行いながら、別の事業を開業する場合も対 象となります。

活用イメージ ⑦

(例7) BtoBがメインの事業者様がBtoC展開のために設備を導入する場合



月1回のみの配送。

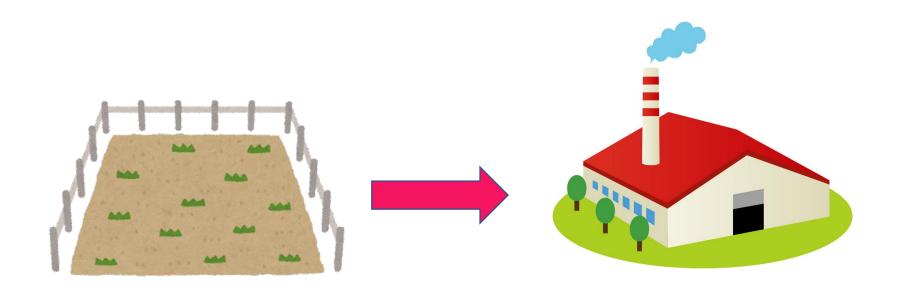
前月分の受注をまとめて配送

新規設備導入により、 小分け配送を自動化に!

BtoC展開のための設備投資も 供給量の増加に繋がるため、対象となります。

活用イメージ®

(例⑧) 企業が芸西村へ進出する場合



企業が新しく加工場を建設するのも対象となります。